

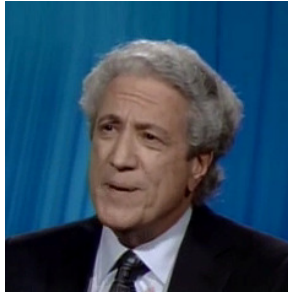
## TRADING CONCEPT ตอน จังหวะเข้าซื้อ

พบกันอีกครั้งครับ ฉบับนี้ เราจะมาเจาะลึกเพิ่มเติมถึงรายละเอียดของจังหวะการเข้าซื้อกันครับ

Stan ได้กล่าวถึงปัจจัยสำคัญอื่นๆ ที่ต้องพิจารณาเพิ่มเติมอีก เช่น

### ■ แนวต้าน (Resistance)

ต้องพิจารณาแนวต้านข้างบน ว่าอดีตที่ผ่านมา ช่วง 2-4 ปี หรืออาจนานถึง 10 ปี มีจำนวนแนวต้านหลักๆ กี่ระดับ และแต่ละระดับห่างจากจุดเข้าซื้อแค่ไหน



### ■ ปริมาณการซื้อขาย (Volume)

Stan ได้กล่าวไว้ว่า **อย่าเชื่อการเบรคของราคา หากว่าไม่มี การเพิ่มขึ้นของปริมาณการซื้อขายประกอบ** โดยอย่างน้อยต้องเข้าเกณฑ์อย่างใดอย่างหนึ่งต่อไปนี้ คือ

- o Volume รายสัปดาห์ ของสัปดาห์นั้นเพิ่มขึ้นเป็น 2 เท่าของค่าเฉลี่ย 2-3 สัปดาห์ก่อนหน้า หรือ

- o Volume เริ่มเพิ่มมาตั้งแต่ 3-4 สัปดาห์ก่อน โดยมีค่ามากเป็น 2 เท่าของค่าเฉลี่ย 2-3 สัปดาห์ก่อนหน้า และอย่างน้อยในสัปดาห์ที่ราคาเบรค Volume ต้องเพิ่มขึ้นอีกไม่มากนัก

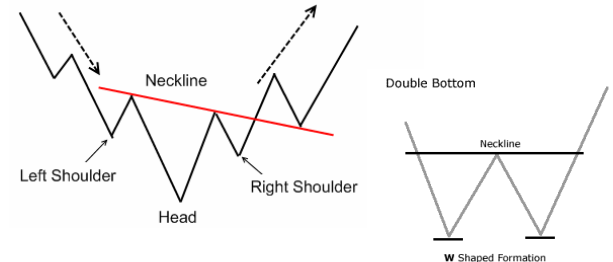


เพื่อให้เป็นการง่ายในการนำไปใช้งาน ขอสรุปเป็นข้อๆ สำหรับตรวจสอบก่อนเข้าซื้อ ดังนี้

1. พิจารณาตลาดในหลายๆ แ่งมุม
2. เลือกหากลุ่มอุตสาหกรรม (Industry) ที่มีรูปแบบทางด้านเทคนิคที่ดีที่สุด
3. เลือกหาหุ้นในกลุ่มอุตสาหกรรมนั้นๆ ที่มีรูปแบบกระทั้งและยังเคลื่อนไหวในรอบ (รอบการเบรค) กำหนดเป้าหมายราคาที่ต้องข้ามผ่านไปให้ได้
4. ตัดหุ้นในข้อ 3. ตัวที่มีแนวต้านอยู่ใกล้เกินไป
5. จากรูปแบบของราคา หาจุดคัทลอสของหุ้นในข้อ 4. ตัดตัวที่มีจุดคัทลอส ตื้นหรือลึกลงรับไม่ได้
6. เข้าซื้อหุ้นที่ผ่านเกณฑ์ 5 ข้อแรก เมื่อสามารถผ่านราคาเป้าหมาย ด้วยจำนวนครั้งหนึ่งของเงินที่จัดสรรไว้
7. หากปริมาณการซื้อขาย (Volume) เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญตอนเบรค และปริมาณการซื้อขายลดลงเมื่อราคาย่อตัวหลังจากเบรค ให้ซื้อเพิ่มด้วยเงินส่วนที่เหลือ เมื่อราคาเริ่มตั้งกลับขึ้นมา
8. กลับกับข้อ 7, หากปริมาณการซื้อขาย ไม่เพิ่มขึ้นตอนเบรค ให้ขายออกเมื่อการขึ้นครั้งแรกสิ้นสุด แต่หากราคาไม่ขึ้นแต่กลับลดลงต่ำกว่าจุดที่เบรคมา ให้ขายทิ้งทั้งหมดทันที

### เพิ่มเติม

1. รูปแบบการกลับตัวที่ควรทำความคุ้นเคย และพบได้บ่อย คือ
  - Inverse Head-and-Shoulder (พบได้ง่ายในกราฟ day)
  - Double Bottom (หากเกิดขึ้นพร้อมกับปริมาณการซื้อขายที่เพิ่มขึ้น จะยิ่งมีนัยสำคัญมากขึ้น)



\* เป็นเพียงรูปแบบตัวอย่างคร่าวๆ

2. Stage 1 ใช้เวลายิ่งมาก, ราคาก็ยิ่งมีโอกาสไปได้ไกลสูงขึ้นใน Stage 2

ฉบับหน้า เราจะมาว่ากันถึงการหาจังหวะขายกันครับ ●

## รอบรั้วลงทุน

อ่านเจอบทความ จากเวปกลุ่มเทรด Forex เกี่ยวกับพัฒนาการของ trader น่าสนใจทีเดียวนำมาฝากกันครับ

การจะมาเป็น **Trader หุ่นมืออาชีพ** ได้นั้น เค้าวาดต้องก้าวข้ามบันได 5 ขั้น มาตรวจสอบดูกันครับว่า อยู่ในขั้นไหนกันแล้ว

### ขั้นที่ 1 : ไร้สติ ไร้คุณสมบัติ

ส่วนใหญ่คนที่เริ่มเทรด คิดว่าเป็นการหาเงินที่ดีและง่ายเพราะได้ยินแต่เรื่องเกี่ยวกับนักเทรดที่ประสบความสำเร็จ ทุกอย่างดูเหมือนง่าย ราคาขึ้นแค่ขึ้นกับลง ท่านเปิดออเดอร์มากมายและ รับความเสี่ยงสูงปรับออเดอร์ที่เสียด้วยการเพิ่มเงินลงทุนเป็น 2 เท่า



### ขั้นที่ 2 : มีสติ ไร้คุณสมบัติ

ตระหนักว่าการเทรดต้องมีการวางแผน และลงทุนลงแรง เริ่มอ่านหนังสือ ศึกษาอินดี้ แต่ย้ายจากอินดี้หนึ่งไปอินดี้หนึ่ง เสียหายที่ไม่ได้ใช้มันนานพอที่จะดูได้ว่าอินดี้แต่ละตัวนั้นใช้ได้หรือไม่ อยู่ในแชนทรมและเห็นคนอื่นทำกำไรแต่ไม่ใช่ท่าน



ในขั้นนี้ คน 60% จะถอดใจ ใน 3 เดือนแรก, อีก 20 % จะถอดใจเมื่อผ่านไป 1 ปี และเมื่อพ้น 3 ปี จะมีเพียง 5-10% เท่านั้นที่ก้าวเข้าสู่ขั้นต่อไป

### ขั้นที่ 3 : มีสติ เริ่มมีความสามารถ

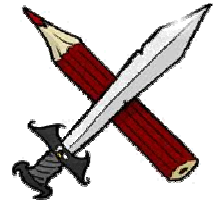
พบว่าท่านสามารถทำเงินได้กับแค่ simple moving average หากเพียงความคิดและการจัดการเงินเป็นไปอย่างถูกต้อง ท่านเริ่มอ่านหนังสือจิตวิทยาในการเทรด สร้างระบบของท่านเองเพียงระบบเดียว มีความสุขกับระบบ โดยไม่คาดเดาตลาด เลิกที่จะมองการเทรดแค่ออเดอร์เดียว แต่เชื่อในความสม่ำเสมอและการมีวินัย

### ขั้นที่ 4 : มีสติ และความสามารถ

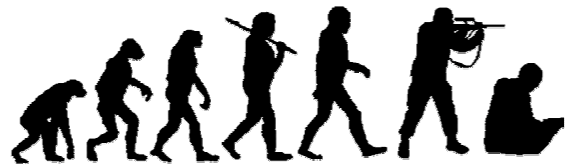
ยอมรับการขาดทุน (cut loss) และปล่อยให้กำไรไปได้ถึงที่สุด (let profit run) เริ่มที่จะทำกำไรได้มากกว่าเสีย และมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น

### ขั้นที่ 5 : ไร้สติ แต่มีความสามารถ

เหมือนการขับรถไปโดยสัญชาตญาณ ท่านสามารถเทรดแบบ auto-pilot ไม่ตื่นเต้นไม่ว่าได้หรือเสีย **บรรลุการเทรดแบบไม่ใช้อารมณ์และความรู้สึก** มาร่วมบัญชีของท่านเติบโตขึ้นเรื่อย ไม่เปลี่ยนแปลงระบบเทรด แต่คอยพัฒนาให้ดีขึ้นอยู่เสมอ



สรุปแล้ว การจะเป็น trader ที่ประสบความสำเร็จ ใช่ว่าจะต้องฉลาดเพียงอย่างเดียว แต่สิ่งที่สำคัญกว่าคือความสามารถในการปรับความคิด เปิดรับความรู้ใหม่ๆ และพัฒนาอยู่ตลอดเวลา ครับ •



## คำคมเขียนหุ้น



Warren Edward Buffett

“ราคาเป็นสิ่งที่ท่านจะต้องจ่าย  
ส่วนมูลค่าที่แท้จริงเป็นสิ่งที่ท่านจะได้รับ”

“Price is what you pay. Value is what you get”